# Medizintourismus in Ungarn

Eine Studie zu den Entwicklungen im Dentaltourismus in den letzten zehn Jahren (2009-2019)

## Inhaltsverzeichnis

1.	Vorwort	4
2.	Methodik	6
	Die Befragten	6
	Der Fragebogen	6
	Dauer der Befragung	6
	Ergebnis der Befragung	7
	Konzeption und Durchführung der Befragung	7
3.	Ergebnisse der Befragung	8
	Demografische Analyse der Patienten	
	Geschlecht	
	Alter	
	Herkunft der Befragten	
	Berufstätige versus Rentner	
	Einkommensverhältnisse	
	Die Behandlung im Ausland	11
	Bedenken vor der Reise	
	Gründe für eine Zahnbehandlung im Ausland	
	Dauer der Entscheidungsphase	
	Wiederholungstäter oder Einzelfälle	
	Der Vergleich	
	Länder, die in Frage kamen	
	Schwerpunkt Ungarn	16
	Auswahlkriterien der Zahnklinik	
	Erreichbarkeit	17
	Reisekosten-Analyse	
	Kosten der Unterkunft	
	Reisekosten	
	Anzahl der Reisen	
	Behandlungen	
	Art der Behandlung	
	Komplexität	
	Zufriedenheitsanalyse	22
	Ergebnis der Behandlung	22
	Überzeugung	
	Weiterempfehlung	24

	Organisationsaufwand	24
	Recherche	
	Zeitaufwand	25
	Behandlungskostenanalyse	26
	Behandlungskosten im Heimatland	
	Behandlungskosten in Ungarn	
	Zuschüsse im Heimatland	
	Ersparnis	28
	Beurteilung Zufriedenheit	29
	Fachkompetenz der Ärzte	
	Gesamterfahrung/Service	
4.	Vergleich der Studien von 2010, 2013 und 2018	30
	Demografische Analyse der Patienten	30
	Anteil der Geschlechter	
	Altersstruktur	
	Herkunft der Befragten	
	Höchste abgeschlossene Ausbildung	
	Berufstätige versus Rentner	34
	Einkommensverhältnisse	34
	Gründe für eine Zahnbehandlung im Ausland	36
	Gründe für eine Behandlung im Ausland – Vergleich aller Zustimmungsstufen	38
	Die Behandlung in Ungarn	40
	Die Recherche	40
	Länder, die für eine Behandlung in Frage kamen	
	Schwerpunkt Ungarn	
	Erreichbarkeit	
	Kosten der Unterkunft	
	Reisekosten	
	Reiseverhalten	
	Anzahl der Reisen	46
	Behandlungen	46
	Art der Behandlung	
	Komplexität	47
	Zufriedenheitsanalyse	48
	Überzeugung	48
	Weiterempfehlung	49
	Behandlungskostenanalyse	50
	Behandlungskosten in Ungarn	
	Behandlungskosten im Vergleich	50
	Ersparnis	51
5.	Fazit und Ausblick	52
•	/	

#### 1. Vorwort

### Was ist eigentlich Medizintourismus?

Starten wir zunächst mit einer Definition: Das Wort "Medizintourismus" setzt sich aus den Begriffen "Medizin" und "Tourismus" zusammen. Es beschreibt ein Phänomen, für das sowohl touristische Komponenten als auch medizinische Merkmale charakteristisch sind. Infolgedessen gilt es eine Definition zu finden, die beide Charakteristika berücksichtigt.[1] Medizintourismus "beschreibt die Bewegung von Patienten, die aus unterschiedlichen Gründen medizinische Dienstleistungen an Orten außerhalb ihres gewöhnlichen Umfeldes in Anspruch nehmen, wobei der Aufenthalt die Dauer eines Urlaubs nicht überschreitet und vielfach mit der Nachfrage touristischer Aktivitäten kombiniert wird."[2] Es handelt sich also um Patienten, die zum Zwecke einer (optimalen) Behandlung wohnortferne Nachfragen medizinischer Dienstleistungen anstellen. Dies kann grenzüberschreitend aber auch innerhalb eines Landes stattfinden.[3] Umgangssprachlich wird Medizintourismus auch als Gesundheitstourismus oder Gesundheitsreise bezeichnet.

Im Bereich der Zahnmedizin werden Begriffe wie Zahntourismus, Dentalreise oder Dentaltourismus verwendet.

Die Gründe für Medizintourismus sind vielfältig. Dazu zählen ein besseres Preis-Leistungs-Verhältnis als in der Heimat, geringere Wartezeit für bestimmte Behandlungen, bessere medizinisch-technologische Ausstattung oder auch die bessere Qualität der Medizin als im Heimatland. Dabei wird zwischen zwei Arten von Medizintourismus unterschieden: den sogenannten Outgoing- und den Incoming-Medizintourismus. Beim Outgoing-Medizintourismus verlassen Patienten ihr Heimatland, um sich im Ausland behandeln zu lassen. Der Begriff Incoming-Medizintourismus hingegen beschreibt reisende Patienten, die aus dem Ausland kommen und sich einer medizinischen Behandlung hierzulande unterziehen. In Deutschland haben beide Formen in den letzten Jahren eine hohe wirtschaftliche Relevanz erlangt.

Die vorliegende Studie beschäftigt sich ausschließlich mit dem Outgoing-Medizintourismus am Beispiel Zahntourismus, da die FirstMed Services GmbH seit über 25 Jahren auf diesem Gebiet agiert und für Patienten aus Deutschland, Österreich, der Schweiz und Italien Zahnbehandlungen, Schönheitsoperationen oder Gesundheitschecks in Ungarn organisiert.

Wer sich mit der Branche intensiver beschäftigt, stellt schnell fest, dass keine aussagekräftigen Analysen existieren, die Aufschluss über den Markt, die Patienten sowie deren Behandlungsformen geben und die Beweggründe der Patienten für eine Behandlung im Ausland näher betrachten. Die meisten Analysen zu Behandlungen im Ausland sind Fallstudien deutscher Patienten. Auch wurden punktuelle Befragungen einzelner Interessengruppen durchgeführt, die keine objektive Darstellung ermöglichen.

Aussagen über Trends und Entwicklungen des Marktes für Gesundheitstourismus basieren eher auf Schätzungen als auf fundierten Untersuchungen und Marktanalysen, wie die von der Techniker Krankenkasse durchgeführte Europa-Befragung von 2009 zeigt.

Bereits im Jahr 2009/2010 haben wir deshalb gemeinsam mit Dr. Andreas Klar im Rahmen seiner Doktorarbeit "Gesundheitstourismus in Europa" Patienten befragt und Zahlen analysiert. Seitdem hat sich FirstMed Services zur Aufgabe gemacht, die Erhebungen kontinuierlich weiterzuführen und in Form von Studien aufzubereiten. Die vorliegende Studie ist die dritte Erhebung in Folge. Sie liefert Zahlen, Daten und Fakten zur aktuellen Situation und zeigt Entwicklungen im Medizintourismus der letzten zehn Jahre auf. Damit ist sie einzigartig am Markt, denn weder Unternehmen noch Organisationen verfügen über Patientenzahlen und Befragungsergebnisse, die seit zehn Jahren lückenlos sind.

Bei jeder Studie werden wir von einem Partner unterstützt, der die Erhebung fachlich begleitet. Dieses Mal war es Temos International. Der unabhängige Zertifizierer hat sich auf die Medizinbranche spezialisiert und FirstMed Services, Dental Travel sowie einige unserer Partnerzahnkliniken zertifiziert. Ich möchte mich an dieser Stelle bei Dr. Claudia Mika, Founder & CEO von Temos, bedanken.

Eszter Jopp, Geschäftsführerin der FirstMed Services GmbH

[1] Vgl. Quast, EM-L: 2009 S. 6.

[2] Quast, EM-L: 2009, S. 6

[3] Vgl. Böhm, K: 2007, S. 5.

#### Hinweis:

Die komplette Studie ist gegen eine Schutzgebühr in Höhe von 480 Euro bei der FirstMed Services bestellbar.



©FirstMed Services GmbH, Eszter Jopp

Am Park 8A, 14476 Potsdam Tel.: +49 (0) 711 664 873 80 Fax: +49 (0) 711 470 4287

E-Mail: e.jopp@firstmed-services.de

www.firstmed-services.d